

# VACATURE



**Polem**  
Composite silos & tanks

**Verkoop binnendienst**, waarin customer service centraal staat, is volop in ontwikkeling. Het uitbrengen van de juiste offertes is een succesvol onderdeel van de afdeling. Wil jij bijdragen aan dit succes? Reageer dan snel!

Wat zijn jouw uitdagingen als **calculator/verkoper** (sales engineer)?

- Allereerst ben je vraagbaak voor (interne) klanten en snap je dat jij daarin een cruciale rol speelt.
- Je stelt offertes op en maakt hiervoor de berekeningen. Dit zijn zowel standaard als meer complexe offertes, alsook offertes voor unieke projecten. Je volgt deze ook op.
- Je overlegt met leveranciers over prijzen en mogelijkheden. Door overleg met leveranciers én met andere afdelingen kom je tot goede kosteninschattingen en breng je de juiste offertes uit.
- Je houdt je ook bezig met het optimaliseren van calculatiemethoden.
- In deze functie ondersteun je de verkoop buitendienst. Je rapporteert aan het hoofd verkoop binnendienst.

Wat vragen wij van jou?

- Relevante commerciële en/of technische opleiding MBO+/HBO.
- Relevante werkervaring in een soortgelijke functie.
- Ervaring met diverse MS officepakketten en bij voorkeur ook met Exact.
- Commercieel-dienstverlenende kwaliteiten met gevoel voor techniek.
- Uitstekende communicatieve vaardigheden, ook in het Engels en Duits.
- Proactief, ondernemend, initiatiefrijk, probleemoplossend.

**Wij bieden** een afwisselende en uitdagende baan (40 uur, 32-38 uur is bespreekbaar) met volop leerkansen en ontwikkelmogelijkheden én met uitzicht op een vast dienstverband. Doorgroeien naar accountmanagement is zeker mogelijk! De CAO Metaalbewerkingsbedrijf met een goede pensioen- en verlof/ATV-regeling is van toepassing. Het brutomaandsalaris bij een voltijdsdienstverband ligt, afhankelijk van relevante werkervaring en opleiding, tussen € 3.300,- en € 4.375,-.

Geeft contact hebben met (interne) klanten jou energie en is calculeren helemaal jouw ding? Solliciteer met je CV en korte motivatie:

[marjolein.degroot@polem.com](mailto:marjolein.degroot@polem.com)

Als je eerst informatie wilt, bel dan met Marcel de Jong, hoofd verkoop binnendienst, tel. 0514 – 568 152. Wij zien uit naar jouw bericht!

*Op acquisitie, hoe begrijpelijk ook, wordt niet gereageerd. Vrijblijvend aangeboden kandidaten van niet geselecteerde leveranciers worden beschouwd als eigendom van Polem B.V.; op enigerlei vergoeding kan derhalve geen enkele aanspraak worden gemaakt.*